

# INHOUDSOPGAVE

	<b>VOOR JE BEGINT: WANNEER EN WAAROM SCHRIJF JE EEN ONDERNEMINGSPLAN EN WAT MOET ER IN STAAN?</b>	6
<b>1</b>	<b>WIE? (DE ONDERNEMER)</b>	
1.1	Wie ben jij?	8
1.2	Wat zijn jouw goede en slechte kanten en wat vind je leuk?	10
1.3	Waarom wil jij zelfstandig ondernemer worden?	12
1.4	Waar droom jij over en wat wil je met je bedrijf bereiken?	13
1.5	Wil jij duurzaam en/of maatschappelijk verantwoord ondernemen?	14
<b>2</b>	<b>WAT? (HET BEDRIJF)</b>	
2.1	De algemene gegevens van je bedrijf	16
2.2	Wat is precies je bedrijfsidee?	18
2.3	Hoe ziet jouw markt eruit?	20
	DESTEP- analyse	22
2.4	Wie worden jouw klanten?	24
	Doelgroepanalyse	25
2.5	Wie worden je concurrenten? (Concurrentie-analyse)	26
	Vijfkrachtenmodel	28
	Wat wordt jouw onderscheidend vermogen?	30
<b>3</b>	<b>HOE? (HET MARKETINGPLAN)</b>	
3.1	Wat ga je precies doen? (P van Product)	32
3.2	Wat moeten jouw klanten daarvoor betalen? (P van Prijs)	33
	Als je met een prijslijst gaat werken, hoe gaat die eruit zien?	34
	Als jij offertes moet gaan maken, hoe gaat een offerte van jou er dan uitzien?	35
3.3	Waar wordt jouw bedrijf gevestigd of komen je klanten? (P van Plaats)	38
	Wat wordt de rol van e-commerce in jouw bedrijf?	39

3.4	Wat doen jouw concurrenten om aan klanten en/of opdrachten te komen?	40
	Hoe ga jij zorgen dat jouw bedrijf aan genoeg klanten komt? (P van Promotie)	41
	Wat wordt jouw 'communicatieboodschap'?	42
	Wat komt er op de eigen website van je bedrijf te staan?	43
	Hoe ga je de sociale media inzetten voor jouw bedrijf?	44
	Wat ga je verder aan marketing en klantenwerving doen?	45
	Wat gaat je marketing kosten?	46
3.5	Ga je starten met medewerkers of samenwerkers? (P van Personeel)	47
	Als je start met werknemers, waar moet je dan goed over nadenken?	48
	Hoe ga je om met arbobeleid en arbozorg?	49
3.6	Hoe ziet jouw SWOT-analyse eruit?	50
3.7	Hoe test je straks slim je P's in de praktijk?	52

## **4 WAT GAAT DAT KOSTEN EN OPLEVEREN? (HET FINANCIËLE PLAN)**

4.1	Wat wordt jouw verdienmodel?	54
4.2	Wat heb je nodig om je bedrijf te starten? (Investeringsbegroting)	55
4.3	Als je geld nodig hebt, hoe komt je daar dan aan? (Financieringsbegroting)	57
4.4	Hoeveel omzet, kosten en winst of verlies verwacht je? (Exploitatatiebegroting)	58
4.5	Hoe gaan de geldstromen in jouw bedrijf lopen? (Cashflowprognose)	60
4.6	Hoeveel geld heb jij per maand nodig om van te leven? (Privébegroting)	62

## **5 REKENMODULES**

	Je investeringen en afschrijvingen berekenen	66
	Jouw verkoopprijzen bepalen en je inkoopkosten berekenen	68
	Je omzet begroten	71
	Je huisvestingskosten berekenen	72
	Je vervoerskosten berekenen	74
	Je startkosten en jaarlijkse kosten	76
	Break-even omzet en veiligheidsmarge berekenen	78
	Budgetverschillen berekenen	80
	Btw berekenen en aangifte doen	81